



2015 MOT講座

～経営革新・イノベーションへの挑戦・実践を目指して～

受講者募集のご案内

人とつながる 明日とつながる 技術経営スクール。



地域経済のリーダー
に求められているもの

2011年から日本は本格的な人口減少時代に突入しました。加えて、為替激しい変動、外資の流入など多くの要因により、中小企業を取り巻く環境は大変厳しいものになっています。

このような中、政府は日本再興を目指す上での重要な方針として、成長戦略を掲げて経済の再生、強い国造りを画策しております。その潮流を捉え、多くの情報から自社でできることすなわちチャンスを見つけ事業化する力が今、地域のリーダーには求められています。

MOT講座に参加
して頂きたい方

ファルマバレーセンターが開設されて今年で12年となります。ファルマバレープロジェクト第3次戦略計画の中の一つ「ひとづくり」の視点でスタートしたこのMOT講座も、今年で11回目を数え、延べ190名以上の地域経済を担うリーダーが受講してきました。静岡県東部における医療健康産業の成長のためにも、その基盤となる地域経済を共に元気にしていって頂ける方々に、一人でも多く受講して頂きたい、私達はそう考えています。

ファルマバレーセンター

MOT講座の目的

地域経済を支えるすべての方々へ

大規模投資が難しい中小企業にとって、自社に不足する経営資源を、企業間または産学官の連携により補う事が成功の近道と言えます。このMOT講座は、そんな地元中小企業の創業や新事業・新分野参入、あるいは既存事業の基盤強化に必要となる「創意・工夫」「情報」「仲間」を提供できる事を 目指しています。また、それらは地元企業の方々のみならず、地域経済を支えるすべての方々に役立つものと考えます。

MOT講座で得られるもの



講座の内容

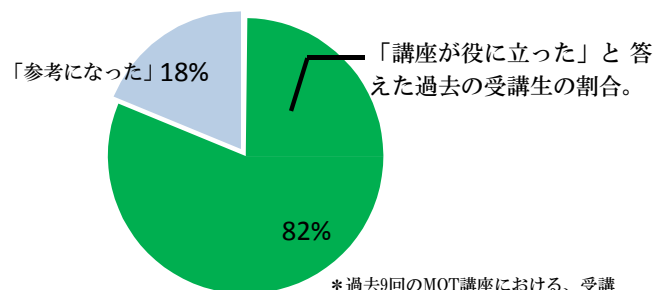
産学官連携の研究開発型クラスターだからこそ、あえてグループワークにこだわった実践的カリキュラム

1 売れる「ものづくり」の視点に立ち、企業の技術力をマネジメントした成長戦略に必要な知識と理論を学ぶ。

2 補助金申請やファイナンスのために必要なビジネスプランの作成とそのプレゼンテーションの仕方を学ぶ。

3 グループワークや懇親会を通じて、多種多様な受講生同志の交流を図り、人的ネットワークの構築を図る。

過去の受講生のアンケート結果*



*過去9回のMOT講座における、受講者アンケート参照。講座全体について講座が「役立った」「参考になった」「役に立たない」の3択形式。

ビジネスプランの作成とプレゼンテーションから、ビジネス交渉の演習まで、 学んだ知識や理論を使いこなせる力を身に付ける3つのステップ

基本

応用

実践



講座では、まず体系的な知識、理論的なフレームワークを事例を交えながら学びます。



講師からのテーマを基にしてグループワークで討論します。正解はなく、自由闊達な討論が繰り返されます。



ディスカッションから得た新たな気づきを、演習やビジネスプランに発展させていきます。

開講スケジュール

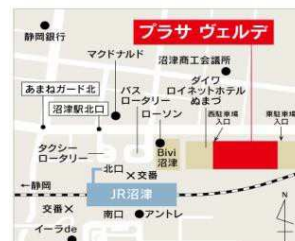
回次	日程・曜日	10:30~12:00	13:00~17:00	講師名	備考
第1回	5月30日 (土)	オリエンテーション	経営戦略・事業戦略の策定と実践	須貝講師	交流会
第2回	6月6日 (土)	研究開発戦略の策定と進捗管理 I	研究開発戦略の策定と進捗管理 II	須貝講師	
第3回	6月13日 (土)	知的財産戦略の策定およびその戦略的な創造と活用		須貝講師	
第4回	6月20日 (土)	マーケティング戦略・戦術 I	マーケティング戦略・戦術 II	須貝講師	
第5回	6月27日 (土)	開発型企業の実践的財務計画の立て方：基礎	開発型企業の実践的財務計画の立て方：応用	藤原講師	オープン講座 1
第6回	7月4日 (土)	ビジネス交渉学基礎編1	ビジネス交渉学基礎編2	隅田講師	
第7回	7月11日 (土)	ビジネス交渉学応用編	知財ビジネス交渉学1	隅田講師	交流会
第8回	7月18日 (土)	知財ビジネス交渉学2	知財ビジネス交渉学3	隅田講師	
第9回	8月1日 (土)	あなたの企業の未来づくり	討論型実践研修	須貝講師	
第10回	8月21日 (金)		パネルディスカッション	須貝講師	オープン講座 2
第11回	8月29日 (土)	ビジネスプランの作成		須貝講師	
第12回	9月12日 (土)	ビジネスプランのプレゼンテーション		須貝講師	交流会

*内容は講師等の都合により変更になる可能性がありますのでご了承下さい。

*第5回(6/27(土))および、第10回(8/21(金))はオープン講座です。一般の聴講者も参加されます。

*第10回(8/21(金))のオープン講座の会場のみブラサ・ヴェルデ401号室にて実施します。(右記ご参照)

*9/12(土)には、修了式を実施し、修了証または受講証の交付を致します。



ブラサヴェルデ(ふじのくに
千本松フォーラム)
〒410-0801
静岡県沼津市大手町1-1-4
TEL055-920-4100
FAX055-920-4101

講師

須貝英雄 Sugai Hideo

科学技術翻訳士、日本経営士会登録経営士

1963年横浜ゴム入社。米国進出のための長期M&Aプロジェクトに参画
生産技術企画部長、特許部長、人事部部長、浜ゴム不動産常務取締役等を
歴任。現在、TCT研究会および(株)ベンチャーラボにて、経営コンサル
ティング、企業・事業・技術・特許の評価・コンサルティング、技術翻
訳等に従事。著書・論文に『中小・ベンチャー企業における知的財産の価
値評価とその戦略的活用』(日本経営士会)他多数。



隅田浩司 Sumida Koji

東京富士大学大学院教授 慶應義塾大学グローバルセ
キュリティ研究所上席客員 研究員を兼務

東京大学先端科学技術研究センターMOT(技術経営)
プログラム開発委員、東京大学先端科学技術研究セン
ター特任研究員、大宮法科大学院大学非常勤講師等を
経て、現職。経済法、国際経済法、交渉学、知財財産
法、民法を専門とし、著書は『プロフェッショナルの
戦略交渉術—合意の質を高めるための31ポイント』
(日本経団連事業サービス)等多数。



藤原智成 Fujiwara Tomonari

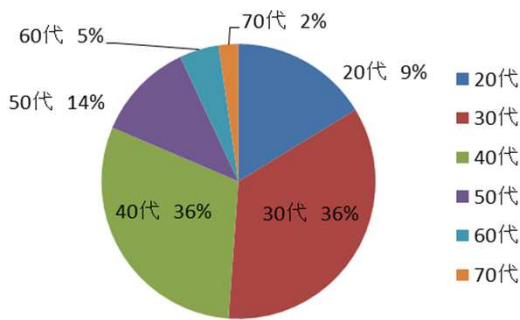
株式会社ビジネス情報館 代表取締役 大学
在学中に教育サービス事業を起業。
会計事務所にて税務申告・財務指導・事業計
画に携わり、その後経営コンサルタントとし
て独立。1,000社以上に及ぶ中小企業の財務ア
ドバイス実績から、金融機関や支援機関での
経営相談員や大学講師を務める。



お互いの価値を高め合える仲間

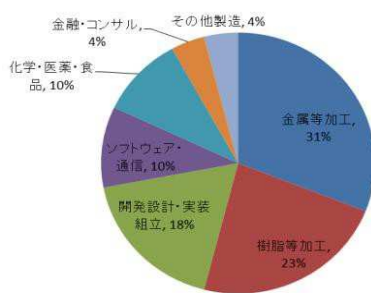
日常の仕事では得る事ができない、本講座ならではの出会いが待っています。

志の高い、多種多様な背景を持つ仲間たちとの授業は、何ものにも代えがたい経験となります。



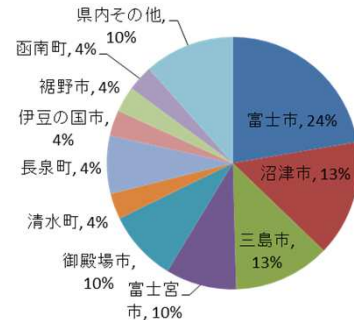
年齢構成

年齢は次世代を担う30代から40代が中心に参加。講座では、みな同じ立場で学び合い、世代間を超えた出会いがあります。



業種別構成

受講者は様々な業種から参加。業界の垣根を越えた議論と、気づきを得る事ができます。



地域別構成

静岡県東部を中心とした企業から参加。講座修了後も、受講者同士のネットワークが期待できます。

受講者の声

新商品開発、経営革新計画承認などに必要な知識は、MOT講座によって得ることができました。

私は、創業者の叔父が亡くなったため、部品の名前すらわからない状態のまま、代表を引き継ぎました。何か、会社のためにできることはないか、新商品開発のヒントはないかと考えて、この講座を受講しました。この講座で作成したビジネスプランがきっかけで、「課題解決型医療機器等開発事業（ふじのくに先端医療総合特区）」共同体のメンバーに加わることができました。

申し込み概要

会期	平成27年5月30日～平成27年9月12日（土曜日開催 *8/21のみ金曜開催）
会場	東部地域イノベーションセンター（旧ぬまづ産業振興プラザ）5F（*8/21のみプラサヴェルデ）
定員	25名程度
受講対象者	静岡県東部地域を中心とした中小企業の経営者または従業員の方 その他MOT講座に興味がある方
受講料	50,000円（税込） *申し込み時に一括で頂き、途中で受講を取りやめた場合も返還致しません。
申込締切	平成27年5月15日（金）*定員になり次第、申し込みは締め切らせて頂きます。

受講までの流れ

参加申込	申込用紙に必要事項を記入し、FAXまたはメールにてお申込み下さい。
受講決定・受講料御請求書到着	受講者決定者には「受講決定通知書」を送付致します。
受講料お振込み	振込期限までに受講料をお振込みを完了して下さい。
受講開始	受講開始までに、随時教材をお送り致します。

会場地図

