

ファルマバレーセンター 事業構想力強化セミナー 受講者募集のご案内

- 💡 身近な出来事、話題のニュース、異業種のビジネス事例 etc・・・
日々接するこれらの情報を**自社の事業活動にどう活かすか？** その知識と手法を学んでいきます。
- 💡 本セミナーでは＜講義×グループ学習×ロールプレイング＞を繰り返し体験します。
事業分析の基礎知識から アイデアを事業にまとめ上げる実践手法まで、習得していきます。
- 💡 豊富な事例と多様な意見にふれながら、事業への“構想力”を高める、全6回の研修です。

講義

分析のフレームワーク

ロジカル思考

デザイン思考

グループ学習

対話と傾聴

合意形成力

意思決定力

ロールプレイング

事例をもとに模擬交渉

交渉戦略・話法

交渉の心理学

☑ **事業承継**に向けて ⇒ 後継者・幹部候補の方々に

☑ **社員研修**の場として ⇒ 若手・中堅の皆様

☑ **人脈形成**の場として ⇒ 異業種・異世代との社外交流

過去の受講風景



開催日 令和7年10月1日～12月10日のうち全6回
開催時間 10:00～16:30
会場 ファルマバレーセンター大会議室（長泉町）
対象 静岡県内の企業・団体にお勤めの方、事業主の方
参加費 20,000円（税込） 定員 25人



【主催】 公益財団法人ふじのくに医療城下町推進機構ファルマバレーセンター
☎055-980-6333 <http://www.fuji-pvc.jp>

お申込み方法は
裏面参照

【講師】 隅田浩司 東京富士大学 経営学部教授



専門は、国際経済法、競争戦略、ビジネス交渉学（対話学、修辞学）等。
各種企業及び官公庁、地方自治体などで講演、研修を行う。
著書は、『戦略的交渉入門』（共著）『対話学のすすめ』（共著）他。



【日程】 10:00～16:30（昼食休憩あり）

日程	
第1回	10月1日（水）
第2回	10月15日（水）
第3回	10月29日（水）
第4回	11月12日（水）
第5回	11月19日（水）
第6回	12月10日（水）

キーワード 🔑

- 事業構想力とは
- 視点獲得能力とは
- 分析のフレームワーク（SWOT、5フォース…）
- 思考のワナ・思考のクセ
- グループダイナミクス
- ビジネス交渉学（対話と会話、BATNA…）
- SDGsと経営、アフターコロナの経営

【お申し込みについて】

- 受講申込書にご記入のうえ、メールまたはFAXにて ご送信ください。 申込締切：8月8日

✉ jigyo@fuji-pvc.jp FAX 055-980-6320

- 受講申込書は、ファルマバレーセンターHPからもダウンロードいただけます。トップ画面⇒新着情報

【お問い合わせ】

ファルマバレーセンター事業推進部 担当：岸本 ☎055-980-6333 ✉jigyo@fuji-pvc.jp

【会 場】

〒411-0934 駿東郡長泉町下長窪1002-1
静岡県医療健康産業研究開発センター 南棟3階

長泉高校の跡地です▼



異業種・異世代で交流し 新しい視点を育もう



ファルマバレープロジェクト推進支援機関
ファルマバレーセンター