

ファルマバレーセンター 事業構想力強化セミナー 受講者募集のご案内

- 💡 身近な出来事、話題のニュース、異業種のビジネス事例 etc・・・
日々接するこれらの情報を**自社の事業活動にどう活かすか？** その知識と手法を学んでいきます。
- 💡 本セミナーでは<講義×グループセッション×ロールプレイング>を繰り返し体験します。
事業分析の基礎知識から アイデアを事業にまとめ上げる実践手法まで、習得していきます。
- 💡 豊富な事例と多様な意見にふれながら、事業への“構想力”を高める、全6回の研修です。

講義

分析のフレームワーク

ロジカルシンキング

デザインシンキング

グループセッション

対話と傾聴

合意形成力

意思決定力

ロールプレイング

事例を使った模擬交渉

交渉戦略・話法

交渉の心理学

☑ **事業承継**に向けて ⇒ 後継者・幹部候補の方々に。

☑ **社員研修**の場として ⇒ 若手・中堅の皆様。

☑ **人脈形成**の場として ⇒ グループ学習による社外交流。

2023年度の受講風景



開催日 令和6年10月9日～12月11日のうち全6回

開催時間 10:00～16:30

会場 ファルマバレーセンター大会議室（長泉町）

対象 静岡県内の企業・団体にお勤めの方、事業主の方

参加費 20,000円（税込） 定員 25人



【主催】 公益財団法人ふじのくに医療城下町推進機構ファルマバレーセンター
☎055-980-6333 <http://www.fuji-pvc.jp>

お申込み方法は
裏面参照


【講師】 隅田浩司 東京富士大学 経営学部教授



専門は、国際経済法、競争戦略、ビジネス交渉学（対話学、修辞学）等。
各種企業及び官公庁、地方自治体などで講演、研修を行う。
著書は、『戦略的交渉入門』（共著） 『対話学のすすめ』（共著）他。



【日程】 10:00～16:30（昼食休憩あり）

日程		キーワード 
第1回	10月9日（水）	<ul style="list-style-type: none">■ 事業構想力とは■ 視点獲得能力とは■ 分析のフレームワーク（SWOT、5フォース…）■ 思考のワナ・思考のクセ■ グループダイナミクス■ ビジネス交渉学（対話と会話、BATNA…）■ SDGsと経営、アフターコロナの経営
第2回	10月16日（水）	
第3回	10月30日（水）	
第4回	11月13日（水）	
第5回	12月4日（水）	
第6回	12月11日（水）	

【お申込みについて】

●受講申込書にご記入のうえ、メールまたはFAXにて ご送信ください。 申込締切：8月19日

✉ jigyo@fuji-pvc.jp FAX 055-980-6320

●受講申込書は、ファルマバレーセンターHPからもダウンロードいただけます。トップ画面⇒新着情報

●ご不明な点がありましたら、下記までお問い合わせください。

ファルマバレーセンター事業推進部 担当：岸本 ☎055-980-6333 ✉jigyo@fuji-pvc.jp

【会場】

〒411-0934 駿東郡長泉町下長窪1002-1
静岡県医療健康産業研究開発センター 南棟3階

長泉高校の跡地です▼



異業種・異世代の人と交流し、新しい視点を育もう

