

ファルマバレーセンター 事業構想力強化セミナー 受講者募集のご案内

- 💡身近な話題、経済ニュース、異業種のビジネス事例 etc・・・
日々接するこれらの情報を**自社の事業活動にどう活かすか？** その知識と手法を学んでいきます。
- 💡本セミナーでは<講義×グループセッション×ロールプレイング>を繰り返し体験します。
事業分析の基礎知識から **アイデア**を事業にまとめ上げる実践手法まで、習得していきます。
- 💡豊富な事例と多様な意見にふれながら、事業への“構想力”を高める、全7回の研修です。

講義

分析のフレームワーク

ロジカルシンキング

デザインシンキング

グループセッション

対話と傾聴

合意形成力

意思決定力

ロールプレイング

事例を使った模擬交渉

交渉戦略・話法

交渉の心理学

☑ **事業承継に向けて** ⇒ 後継者と次世代幹部の方々に。チームで受講もOK！

☑ **社員研修の場として** ⇒ 中堅・若手の皆様へ。自社の構想力を底上げ↑

☑ **人脈形成の場として** ⇒ 世代も立場も、様々なメンバーとの社外交流。

開催日 令和5年9月27日～11月20日のうち全7回

開催時間 10:00～16:30

会場 ファルマバレーセンター大会議室（長泉町）

対象 静岡県内の企業・団体にお勤めの方、事業主の方

参加費 20,000円（税込） 定員 25人



【主催】 公益財団法人ふじのくに医療城下町推進機構ファルマバレーセンター
☎055-980-6333 <http://www.fuji-pvc.jp>

お申込み方法は
裏面参照

【講師】 隅田浩司 東京富士大学 経営学部教授



専門は、国際経済法、競争戦略、ビジネス交渉学（対話学、修辞学）等。
各種企業及び官公庁、地方自治体などで講演、研修を行う。
著書は、『戦略的交渉入門』（共著） 『対話学のすすめ』（共著）他。



【日程】 10:00～16:30（昼食休憩あり）

第1回	9月27日（水）
第2回	10月4日（水）
第3回	10月11日（水）
第4回	10月18日（水）
第5回	11月1日（水）
第6回	11月15日（水）
第7回	11月20日（月）

キーワード

- 事業構想力とは
- 視点獲得能力とは
- 分析のフレームワーク（SWOT、5フォース…）
- 思考のワナ・思考のクセ
- グループダイナミクス
- ビジネス交渉学（対話と会話、BATNA…）
- SDGsと経営、アフターコロナの経営

【お申込みについて】

- 受講申込書にご記入のうえ、メールまたはFAXにて ご送信ください。 申込締切：8月31日

✉ jigyo@fuji-pvc.jp FAX 055-980-6320

- 受講申込書は、ファルマバレーセンターHPからもダウンロードいただけます。トップ画面⇒新着情報
- ご不明な点がありましたら、下記までお気軽にお問い合わせください。

ファルマバレーセンター事業推進部 担当：岸本 ☎055-980-6333 ✉jigyo@fuji-pvc.jp

【会場アクセス】

〒411-0934 駿東郡長泉町下長窪1002-1
静岡県医療健康産業研究開発センター 南棟 3階

旧・長泉高校の跡地です⇒



感染拡大防止 について

- ・受講者さま同士の間隔を十分確保した座席配置とします。
- ・会場内は原則マスク着用とします。
- ・会場内は常時換気を行い、消毒液・空気清浄機を設置します。



ファルマバレープロジェクト推進支援機関
ファルマバレーセンター