

ファルマバレーセンター 事業構想力強化セミナー 受講者募集のご案内

💡“事業構想力”とは、環境変化に対応しゼロベースで【新商品・新サービス】や【新たな価値提供プロセス】を創り出す力。

💡答えのない時代、経営幹部はもちろん、1人1人に必要なスキルです。

💡本セミナーでは、様々なビジネス事例とグループワークを通じ、多視点で物事を考え発想・思考する方法を学びます。

また、構想の実現に欠かせない対話力・ビジネス交渉学について訓練していきます。

point1 基本的な『型』を学ぶ

まずは基本的なフレームワーク、発想・思考法を習得。

point2 実践的なプログラム

教材⇒実際のビジネス事例
手法⇒ケーススタディ・模擬交渉・グループワークetc

point3 ハイレベルな講師

講師は競争戦略論、ビジネス交渉学の専門家。県内では貴重な機会。

☑ **事業承継**に向けて ⇒ 後継者と次世代幹部の方々に。大局観をつかむ！

☑ **社員研修**の場として ⇒ 中堅・若手の皆様へ。自社の構想力を底上げ。↗

☑ **人脈形成**の場として ⇒ グループワークは、そのまま社外交流の場に。



開催日 令和4年9月14日～11月16日のうち全7回
開催時間 10:00～16:30
会場 ファルマバレーセンター大会議室
対象 静岡県内の企業・団体にお勤めの方、事業主の方
参加費 20,000円/人（税込）
定員 25人
申込期間 令和4年8月31日まで（定員になり次第締切）



【主催】公益財団法人ふじのくに医療城下町推進機構ファルマバレーセンター
☎055-980-6333 <http://www.fuji-pvc.jp>

お申込み方法は
裏面参照

【講師】 隅田浩司 東京富士大学経営学部教授・慶應義塾大学グローバル・セキュリティ・インスティテュート客員上席研究員



専門は、国際経済法、競争戦略、交渉学（対話学、法修辞学）等。
各種企業及び官公庁、地方自治体などで講演、研修を行う。
著書に、『プロフェッショナルのための戦略交渉術』（日本経団連出版）
『戦略的交渉入門』（共著） 『対話学のすすめ』（共著）



【日程】 10:00～16:30（昼食休憩あり）

第1回	9月14日	(水)
第2回	9月28日	(水)
第3回	10月5日	(水)
第4回	10月12日	(水)
第5回	10月19日	(水)
第6回	11月9日	(水)
第7回	11月16日	(水)

キーワード

- 事業構想力とは
- 視点獲得能力とは
- 分析のフレームワーク（SWOT、5フォース…）
- 思考のワナ・思考のクセ
- グループダイナミクス
- ビジネス交渉学（対話と会話、BATNA…）
- SDGsと経営、アフターコロナの経営

【お申込みについて】

- 受講申込書にご記入のうえ、メールまたはFAXにて ご送信ください。

ご送信先 ✉ jigyo@fuji-pvc.jp FAX 055-980-6320

- 受講申込書は、ファルマバレーセンターHPからもダウンロードいただけます。トップ画面⇒新着情報
- ご不明な点がありましたら、下記までお気軽にお問い合わせください。

ファルマバレーセンター事業推進部 担当：岸本 ☎055-980-6333 ✉jigyo@fuji-pvc.jp

【会場アクセス】

〒411-0934
駿東郡長泉町下長窪1002-1
静岡県医療健康産業研究開発センター南棟1階

- * 旧・長泉高校の跡地です。
- * 駐車場有



感染拡大防止 について

- ・受講者さま同士の間隔を十分確保した座席配置とします。
- ・会場内は原則マスク着用とします。
- ・会場内は常時換気を行い、消毒液・空気清浄機を設置します。



ファルマバレープロジェクト推進支援機関
ファルマバレーセンター