

実践的な事例をもとに
グループワークを通じて
対話力と分析力を
磨きます！



対話力



分析力



意思
決定力

「経営＝人を動かすこと」対話とコミュニケーションスキルを主眼にしたセミナーです。

経営職の方にかぎらず、事業主の方/公務員/専門職…どなたにも有意な内容です。

例年、若年層の方も受講しています。社員様の研修の場としてご活用できます。

経営戦略セミナー 受講生募集

開催日	令和3年9月29日～3年12月22日 のうち全7回
開催時間	10:00～16:30
会場	ファルマバレーセンター大会議室
対象	静岡県内の企業・団体にお勤めの方、事業主の方
参加費	20,000円/人(税込)
定員	20人
申込期間	令和3年8月31日まで (定員になり次第締切)

講師

隅田浩司 東京富士大学経営学部教授 慶應義塾大学グローバル・セキュリティ・インSTITUTE客員上席研究員



専門は、経済法、国際経済法、交渉学（対話学、法修辞学）。

東京大学先端科学技術研究センター特任研究員を経て現職。金沢工業大学大学院客員教授、経団連、日本生産性本部など各種企業及び官公庁、地方自治体などで講演、研修を行う。

〈著書〉 単著『プロフェッショナルのための戦略交渉術』（日本経団連出版） 共著『戦略的交渉入門』（日本経済新聞出版社）

開講スケジュール 10:00~16:30 (12:00~13:00 昼休)

昼食は各自ご用意いただけます。

日程			主なカリキュラム
第1回	9月29日	(水)	<ul style="list-style-type: none">■ 戦略思考概論■ 情報の分析／戦略的意思決定■ ビジネス交渉学／対話力の向上■ 利害関係者の分析／視点獲得能力の向上■ デジタルエコノミー（GAFA等）
第2回	10月6日	(水)	
第3回	10月13日	(水)	
第4回	10月27日	(水)	
第5回	11月10日	(水)	
第6回	12月15日	(水)	
第7回	12月22日	(水)	

受講までの流れ

お申込み

受講決定のご案内

受講料お振込み

受講開始

感染防止 について

- 受講者さま同士の間隔を十分確保した座席配置とします。
- 会場内は原則マスク着用とします。
- 会場内は常時換気を行い、消毒液・空気清浄機を設置します。

昨年度は16名の方に受講いただき、無事終了しました。

